

BV&T opleiding & advies

Training Effectieve Marketing (Praktijk-gericht)



Training Informatie

Bent u werkzaam (Toekomstig) op de afdeling Marketing of Communicatie die op een effectieve wijze u en uw collega's naar een hoger plan willen trekken en hun kennis en vaardigheden in dit vakgebied verder willen ontplooien. Vooraf aan de training zal een persoonlijk intake of doelstelling worden gevraagd. In deze training leert u met concrete tools en voorbeelden om op een effectieve wijze met marketing en (marketing)communicatie binnen uw organisatie aan de slag te gaan. U kent de doelstellingen van de afdeling en ontwikkelt de vaardigheden om uw taken als marketingmedewerker uit te voeren. U plant effectiever en heeft een beter inzicht in het marketingbeleid. Concreet, actief, resultaatgericht en direct toepasbaar kenmerken deze waardevolle training.

Programma

- » Marketing wat is het en hoe staat het in uw beleid
- » Lezen-interpretieren van een marketingplan
- » Marketing en of Communicatie medewerker
- » De 4 Ps van de marketingmix
- » Marketing vaardigheden
- » Ontwikkelen van personas
- » IPMSolution toepassen
- » Marketing content schrijven
- » Online marketing en scores
- » Content Marketing
- » Praktijksituaties en -voorbeelden
- » Persoonlijk actieplan

Resultaat

Na deze doelgerichte training Effectieve Marketing kunt u de begrippen van de marketing(communicatie). Een plan opzetten omtrent meerdere maanden en/of jaren is onderdeel van het geheel (marketingplan). Ook kunt u de verschillende online technieken toepassen in de marketing, zowel voor online als hardcopy marketing. U gaat met veel meer creatieve wijze de processen aansturen en vormgeven. Na deze training kunt u de verschillende marketingteksten beter lezen en interpreteren. Een training die volledig aansluit bij uw wensen is ons uitgangspunt.

Maximaal resultaat

In de training Effectieve Marketing (Praktijk-gericht) vormt ~maatwerk~ steeds het uitgangspunt. Praktijkgerichte oefeningen, opdrachten en rollenspelen vormen de basis van al onze trajecten. Door de unieke juiste match, sluit de onderwerpen in de training direct aan bij uw dagelijkse praktijk. Hierdoor behaalt u meer resultaat na de training. U zult de omgang met de trainer als zeer prettig ervaren.

Voorafgaand aan deze training Effectieve Marketing (Praktijk-gericht) bepalen wij met u het startniveau door middel van een doelstellings of intake gesprek. Ook bespreken wij het beoogde eindniveau met u. Tevens bestaat de mogelijkheid om het niveau van een gehele afdeling of organisatie te laten bepalen of functieprofielen te voorzien van kenniseisen. Hiervoor heeft BV&T een unieke gouden formule ontwikkeld.

Investering

Maatwerk:	altijd
In-Company 1 groep:	1930,-
Deelnemersprijs pp:	178,-
Dag(delen) / uren per sessie:	2 / 4
Indicatie:	2108,-
Wenst u een offerte?	
Zie onderstaande mailadres.	

Flexibele agenda/afstemming

Flexibiliteit is onontbeerlijk in onze dienstverlening aan u. Onze trainer zal met u samenwerken om de Effectieve Marketing (Praktijk-gericht) in te zetten hoe, wanneer en waar u het nodig hebt. De agenda wordt bijvoorbeeld met onze trainer persoonlijk afgestemd. BV&T kan u breed ondersteunen in bijvoorbeeld: training, gecombineerde leerontwerpen, training voor trainers, onderzoeken (medewerker- tevredenheid) workshops, coaching (persoonlijk of per team) en w.v.t.t.k.



BV&T opleiding & advies
Locatie: In-Company
Telefoonnr: 088-7744333
Mail: ingrid.boerman@bvtgroep.nl
Mvrgr, Ingrid Boerman

Wenst u deze aanbieding of andere training? Mail voor meer informatie ingrid.boerman@bvtgroep.nl.

Reknr.Rab:NL89RABO0382837568 kvk:04072308 BTW:NL1280.56.782 B01